



#mach WAS aus dir

ACCOUNT MANAGER EXPORT M/W/D

WAS ERWARTET DICH?

- Unterstützung beim internationalen B2B Vertrieb im Sektor HoReCa
- Kundenberatung zu Produkten und Bearbeitung von Servicefällen
- Erfassung und Abwicklung von Kundenanfragen inkl. Dokumentation und Pflege aller Kundenaktivitäten im CRM zur Unterstützung des Monitorings der Vertriebsentwicklung
- Teilnahme an Events zur Kundenbindung und Akquise, wie z.B. Messen
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Units zur Weiterentwicklung der Service-/ Vertriebsqualität sowie dazugehöriger Prozesse und Tools

WAS BRINGST DU MIT?

- Abgeschlossene Ausbildung mit kaufmännischem Schwerpunkt
- Vorzugsweise erste Berufserfahrung, idealerweise im B2B Vertrieb mit Verständnis rund um HoReCa
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift sowie eine weitere Fremdsprache auf muttersprachlichem Niveau
- Eigenverantwortliche und strukturierte Arbeitsweise, Verantwortungsbewusstsein und schnelle Auffassungsgabe
- Ausgeprägte Kundenorientierung, hohes Kommunikationsvermögen und starkes Serviceverständnis
- Sympathisches und freundliches Auftreten
- Sehr gute MS Office Kenntnisse

FÜR DIE VERSTÄRKUNG UNSERES DYNAMISCHEN TEAMS IN VOLLZEIT BIETEN WIR DIR:

- Offene und kollegiale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und direkter Kommunikation
- Ein dynamisches Team mit einzigartigem Spirit und Hands-on Mentalität
- Attraktive leistungsgerechte Vergütung und freiwillige Sozialleistungen inkl. 30 Tage Jahresurlaub
- Moderner Arbeitsplatz mit neuster technischer Ausstattung

Sollten wir Dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie Deiner Verfügbarkeit an bewerbung@wasgermany.com



WAS Germany
Am Oheberg 1
21224 Rosengarten
Germany

Seit zwei Generationen erfinden wir das Familienunternehmen WAS Germany immer wieder neu. So verbinden wir den Service-Gedanken mit Start-Up-Charakter.

FOLLOW OUR JOURNEY

