



#mach WAS ausdir

SALES MANAGER EASTERN EUROPE M/W/D

WAS ERWARTET DICH?

- Aktiver Ausbau des internationalen Vertriebs
- Perspektivischer Aufbau neuer Vertriebsstrukturen und neuer Mitarbeiter
- B2B Neukundenakquise im HoReCa
- Bestandskundenpflege inkl. persönlicher Kontakte, wie z.B. Jahresgespräche
- Teilnahme an Events zur Kundenbindung und Akquise, wie z.B. Messen
- Monitoring der Markt-, Kunden-, Vertriebsentwicklung sowie Reporting an das Management
- Enge Zusammenarbeit mit anderen Units zur Weiterentwicklung der Service-/ Vertriebsqualität sowie dazugehöriger Prozesse und Tools

WAS BRINGST DU MIT?

- Abgeschlossenes berufsrelevantes Studium oder Ausbildung mit kaufmännischem Schwerpunkt
- Mindestens 5 Jahre Berufserfahrung im B2B Vertrieb mit Verständnis für HoReCa
- Erfahrung in der Übernahme fachlicher Führungsaufgaben und der eigenständigen Konzeption und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift sowie gut in einer weiteren Fremdsprache
- Ausgeprägte Kundenorientierung und hohes Kommunikationsvermögen
- Eigenverantwortung, Strukturierungskompetenz und Machermentalität
- Reisebereitschaft und Flexibilität
- Souveränes und sympathisches Auftreten
- Sehr gute MS Office Kenntnisse

FÜR DIE VERSTÄRKUNG UNSERES DYNAMISCHEN TEAMS IN VOLLZEIT BIETEN WIR DIR:

- Offene und kollegiale Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und direkter Kommunikation
- Ein dynamisches Team mit einzigartigem Spirit und Hands-on Mentalität
- Attraktive leistungsgerechte Vergütung und freiwillige Sozialleistungen inkl. 30 Tage Jahresurlaub
- Moderner Arbeitsplatz mit neuster technischer Ausstattung

Sollten wir Dein Interesse geweckt haben, freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Deiner Gehaltsvorstellung sowie Deiner Verfügbarkeit an bewerbung@wasgermany.com



WAS Germany
Am Oheberg 1
21224 Rosengarten
Germany

Seit zwei Generationen erfinden wir das Familienunternehmen WAS Germany immer wieder neu. So verbinden wir den Service-Gedanken mit Start-Up-Charakter.

FOLLOW OUR JOURNEY

